

Relevante Rahmenbedingungen für die (aktive)  
Sanierung kennen und anwenden!



# (Aufsichts-)Recht für Sanierer: MaRisk, EBA/GL, StaRUG & Co.

Modul 1 • MaRisk mit Fokus BTO 1.2.5 & 1.3 • Krisenstadien • Sanierungsstrategie/-instrumente • Voraussetzungen für mögl. Begleitung • Reporting & Sanierungscontrolling

Mit diesem und weiteren Seminaren können Sie auch ein Zertifikat erwerben, alle Infos finden Sie hier: [Zertifizierter Sanierungsbetreuer \(FCH\), SE2409042, 09.09.2024 - 18.09.2024](#)

---

## 1. Tag

### Wesentliche Rahmenbedingungen aus dem KWG, den MaRisk und EBA/GL

- MaRisk BTO 1: Zusammenhänge/Querverweise und daraus resultierende Anforderungen

### Kreditlebenszyklus eines Problemkredits

- Ziele und Abgrenzungsmöglichkeiten von "Intensivbetreuung" und "Sanierung"

### Unternehmenskrise und Krisenstadien

- Definition und mögliche interne/externe Ursachen für eine Krise
- Krisenstadien und deren Folgen für die Zuordnungsentscheidung

### Sanierungsstrategie/-instrumente und Voraussetzungen für die Begleitung

- Relevanz und Tragweite einer Engagementstrategie
- Überlegungen im Vorfeld einer bankseitigen Begleitung eines Kreditnehmers in der Krise
- Anforderungen an ein Sanierungskonzept: Aufsicht und Rechtsprechung
- StaRUG und dessen Einfluss auf die Sanierung

### Berichterstattung

- Erwartungshaltung an den Umfang und den Turnus einer Berichterstattung
- (mögliche) Mindestinhalte in einem Reporting
- Hinweise aus bisherigen Prüfungserkenntnissen

14:00 - 17:00 Uhr

#### Manuel Kull

Stv. Bereichsleiter Kreditbetreuung  
L-Bank

Manuel Kull ist Business-Coach und studierter Betriebswirt mit Schwerpunkt Banking & Finance. Sein fachlicher Verantwortungsbereich umfasst insbesondere die Restrukturierung (Sanierung und Abwicklung) von Firmenkunden. Im Bereich der Restrukturierung ist er seit mehr 10 Jahren tätig.

# (Aufsichts-)Recht für Sanierer: MaRisk, EBA/GL, StaRUG & Co.

Ich melde mich an zu folgendem Seminar:

**(Aufsichts-)Recht für Sanierer: MaRisk, EBA/GL, StaRUG & Co.**



09.09.2024 (SE2409043)

399,00 €\*

Preise für TreuePlus Kunden	
Treue PLUS 15	339,15 €
Treue PLUS 20	319,20 €
Treue PLUS 25	299,25 €

Wenn Sie eine individuelle Beratung zum Thema benötigen, unterstützen wir Sie gerne, klicken Sie hier: <https://www.fch-gruppe.de/consult>



Wir haben Interesse an einem individuellen **Inhouse-Seminar** für unser Haus zu einem der oben genannten Seminarthemen.

Bitte kontaktieren Sie mich für weitere Informationen

Ich kann nicht am Seminar teilnehmen und bestelle deshalb die Seminarunterlagen als PDF zu den oben angekreuzten Seminaren (150,00 € \*\*\* je Seminardokumentation)

Die (Ausfall-)Risiken sind bei Kunden, die sich in der Sanierung befinden, deutlich höher als bei Kunden in der Normalbetreuung. Dieser grundsätzlich offensichtliche Zusammenhang wird jedoch z. B. in den MaRisk mittels erhöhter Anforderungen an die Begleitung solcher Unternehmen klar dokumentiert. Um diese Anforderungen auch erfüllen zu können, müssen diese nicht nur bekannt sein, sondern auch verstanden und angewandt werden (können).

In der Praxis stellen sich als erstes vor allem Fragen zur korrekten Zuordnung und zum Umgang mit Forbearance-Maßnahmen. Wurde das Engagement der Sanierung zugeordnet steht man sehr schnell vor der Herausforderung, in welcher Art und Weise das Engagement weiter begleitet werden kann. Spätestens dann, wenn eine aktive Kreditanfrage gestellt wird.

Erweitern Sie Ihr Fachwissen zu den Rahmenbedingungen einer Sanierungsbegleitung. Holen Sie sich Impulse, wie eine tragfähige Zuordnung des Engagements - auch in Abhängigkeit des Krisenstadiums - erfolgen kann. Erfahren Sie, welche Parameter bei der Aufstellung einer Engagementstrategie mitzubersichtigen sind. Und, welche Möglichkeiten das StaRUG hier bieten kann.

09.09.2024 14:00 bis 17:00 Uhr

Name:

Vorname:

Position:

Abteilung:

Firma:

Straße:

PLZ/Ort:

Tel.:

Fax:

E-Mail:

Rechnung an:  
(Name, Vorname)

(Abteilung)

E-Mail:

Bemerkungen:

Der Zugang zum Seminar erfolgt über Ihren persönlichen Nutzerbereich in „MeinFCH“. Informationen zum Zugang und eine Anleitung erhalten Sie spätestens eine Woche vor dem Seminar. Ihre Teilnahmebestätigung und die Seminardokumentation als PDF finden Sie ebenfalls unter „MeinFCH“.

Bei der Anmeldung gewähren wir ab dem zweiten Teilnehmer aus dem demselben Haus bei gemeinsamer Anmeldung in derselben Buchung einen Rabatt von **20%**.

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Anmeldebestätigung/Rechnung. Bitte überweisen Sie den Rechnungsbetrag innerhalb von 30 Tagen nach Zugang der Rechnung.

Eine Stornierung Ihrer Anmeldung ist nicht möglich. Eine kostenfreie Vertretung durch Ersatzteilnehmer beim gebuchten Termin dagegen schon. Der Name des Ersatzteilnehmers muss dem Veranstalter jedoch spätestens vor Seminarbeginn mitgeteilt werden. Wir weisen darauf hin, dass „Teilnahmen“ von anderen als den gebuchten Teilnehmern nicht gestattet sind und Schadensersatzansprüche des Veranstalters auslösen. Filmmitschnitt

Bei Absage durch den Veranstalter wird das volle Seminarentgelt erstattet. Darüber hinaus bestehen keine Ansprüche. Änderungen des Programms aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

**Durch die Teilnahme am Seminar erhalten Sie 4 CPE-Punkte als Weiterbildungsnachweis für Ihre Zertifizierung**

\* zzgl. 19 % MwSt. \*\* inkl. 7 % MwSt. \*\*\* zzgl. 7 % MwSt.

## Fach-/Produktinformationen und Datenschutz

Die FCH AG und ihre Dienstleister (z. B. Lettershop) verwenden Ihre personenbezogenen Daten für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen ausgewählte Fach- und Produktinformationen per Post zukommen zu lassen. Sie können der Verwendung Ihrer Daten jederzeit durch eine Mitteilung per Post, E-Mail oder Telefon widersprechen.

Senden Sie mir bitte Fach- und Produktinformationen sowie die Banken-Times SPEZIAL für meinen Fachbereich kostenfrei an meine angegebene E-Mail Adresse (Abbestellung jederzeit möglich).

**Senden Sie uns Ihre Bestellung per Mail an:**  
**info@fch-gruppe.de**

**oder schriftlich an:**  
FCH AG  
Im Bosseldorn 30, 69126 Heidelberg

Fax: +49 6221 99898-99

**Weitere Informationen erhalten Sie unter:**

+49 6221 99898-0

oder unter [www.FCH-Gruppe.de](http://www.FCH-Gruppe.de)